



Wyższa Szkoła Ekonomiczna w Białymstoku  
Biuro Karier  
Agencja Zatrudnienia (nr rejestru 376)  
(nr oferty pracy 16/22)



Coraz Lepszy Sprzedawca (poziom podstawowy) – wynagrodzenie na początek: 3 600 zł na rękę

Jeśli...

- **chcesz zarabiać bardzo dobre pieniądze**, dlatego chcesz spróbować swoich sił w sprzedaży,
- nie boisz się rozmawiać z nowymi ludźmi – nawiązywanie kontaktu jest dla Ciebie czymś naturalnym,
- łatwo się **nie poddajesz** i nie masz problemu z tym, że usłyszysz kilka razy “NIE”, zanim usłyszysz “TAK”,
- nie potrafisz żyć bez **wyzwań** i uwielbiasz to uczucie, gdy osiągasz swój cel;
- lubisz **przekonywać** innych do swojego zdania, gdy wierzysz, że Twoje rozwiązanie jest lepsze;

A poza tym...

- jesteś **empatyczny** – lubisz ludzi, a pomaganie innym daje Ci kopa do działania;
- Twoja mocna strona to **błyskotliwość** – gdy zaskakuje Cię nieprzewidziane pytanie, to szybko łączysz kropki i znajdujesz właściwą odpowiedź;
- **samodoskonalenie** i **rozwój** są naturalną częścią Twojego życia i nie wyobrażasz sobie, żeby stać w miejscu...

...to być może jesteś osobą, której szukamy.

Szukamy bowiem **bardzo utalentowanych ludzi** do naszego Zespołu Coraz Lepszych Sprzedawców.

Wierzemy w to, że prawdziwa sprzedaż to pomaganie ludziom i troszczenie się o ich dobro, i takiej właśnie sprzedaży Cię nauczymy – sprzedaży, która da Ci satysfakcję, rozwój i... bardzo dobre pieniądze! Jeśli jednak chciałbyś się nauczyć technik wciskania klientom za wszelką cenę, mówimy to otwarcie: nie czytaj dalej tego ogłoszenia.

Kilka słów o nas

Coraz Lepsza Firma powstała dlatego, że wierzymy w to, że jeśli świat wokół nas ma stać się lepszy, to dokona się to wyłącznie dzięki ludziom przedsiębiorczym, którzy – zamiast



narzekać – biorą życie w swoje ręce. Wszystko, co robimy, służy temu, by ich wspierać. Pokazujemy nowy sposób prowadzenia biznesu. Towarzyszymy Przedsiębiorcom na tej drodze, inspirujemy do odważnych zmian, wspieramy wiedzą i sprawdzonymi narzędziami. **Pomagamy im budować firmy, z których będą dumni...**

Paweł Królak, założyciel i prezes zarządu Grupy Coraz Lepsza Firma S.A., swoją pierwszą firmę (księgarnię internetową) założył, gdy był jeszcze na studiach. Miał wtedy zaledwie 300 zł w kieszeni, a mimo to w ciągu kilku lat doprowadził ją do poziomu lidera swojego rynku. Coraz Lepszą Firmę, wartą dzisiaj ponad **30 milionów złotych**, również zbudował od zera w ciągu zaledwie kilku lat, w dodatku na rynku, na którym wszyscy mówili, że to niewykonalne. Dziś obsługujemy ponad 10 tys. klientów, zatrudniamy prawie 40 osób i rozwijamy się w tempie Doliny Krzemowej. A za 4-5 lat planujemy wejść na giełdę (rynek główny GPW).

Czy zagraża nam obecny kryzys? Jesteśmy spokojni o przyszłość nie tylko dlatego, że – jak pokazują analizy z poprzednich kryzysów gospodarczych – to właśnie branża edukacyjna radzi sobie najlepiej podczas recesji i wychodzi z niej obronną ręką. Prawda jest taka, że rozwijamy się szybciej niż kiedykolwiek, bo to, czego uczymy, jest potrzebne naszym klientom jeszcze bardziej, niż było przed kryzysem.

Możemy też śmiało powiedzieć, że Coraz Lepsza Firma to świetne miejsce pracy. Zdobyliśmy bowiem certyfikat Great Place to Work osiągając przy tym spektakularny i wyjątkowo rzadko spotykany wynik 96%!

Więcej informacji na ten temat znajdziesz tutaj.

Na czym polega praca Coraz Lepszego Sprzedawcy na poziomie podstawowym?

Twoją rolą będzie telefoniczny kontakt z naszymi klientami, którzy kupili już co najmniej jedno nasze szkolenie, a więc dobrze nas znają. Jak to wygląda w praktyce? Dzwonisz do konkretnych przedsiębiorców i rozmawiasz o ich potrzebach i wyzwaniach, z którymi się mierzą (nauczymy Cię krok po kroku, jak to robić). Jeśli okaże się, że rozwiązaniem dla nich mógłby być nasz najważniejszy program doradczy (Program Rozwoju CorazLepszaFirma.pl) – wtedy po prostu umawiasz klienta na rozmowę z naszym doświadczonym sprzedawcą, który będzie prowadził rozmowę sprzedażową.

„My sprzedajemy inaczej” – co to znaczy w praktyce?

Jesteśmy wybitnie skuteczni nie tylko dzięki dobrze poukładanym procesom, ale również dlatego, że nasz sposób sprzedawania jest prawdopodobnie zupełnie inny niż to, z czym może Ci się kojarzyć tradycyjna sprzedaż. Metoda sprzedaży w Coraz Lepszej Firmie opiera się na mocnym fundamencie, który mówi, że po drugiej stronie słuchawki zawsze jest Człowiek (dlatego często mówimy, że jest to sprzedaż Human to Human, zamiast Business to Business).



Wyższa Szkoła Ekonomiczna w Białymstoku  
Biuro Karier  
Agencja Zatrudnienia (nr rejestru 376)  
(nr oferty pracy 16/22)

Chcesz wiedzieć więcej?

[Przeczytaj ten wywiad z naszą dyrektorką sprzedaży >>](#)

Co to dla Ciebie oznacza w praktyce?

- masz stałe wynagrodzenie – nigdy nie będziesz musiał wciskać klientowi czegoś, czego nie potrzebuje, żeby tylko dostać swoją prowizję,
- nie musisz sam szukać sobie klientów, do których masz zadzwonić – gotowe, ciepłe kontakty dostarcza na bieżąco nasz dział marketingu,
- zero dzwonięcia “na zimno” – klienci, do których dzwonisz, już nas znają,
- pracujesz zdalnie – tak, jak Ci wygodnie,
- rozwijasz się wśród najlepszych handlowców, aby w przyszłości też osiągać wspaniałe wyniki (sprzedażowe i finansowe :)).

Oferujemy:

- pracę, z której będziesz autentycznie dumny, w firmie, w której będziesz chciał zostać na zawsze :)
- wyjątkową atmosferę i wspaniałą, zgraną ekipę, w którym każdy pracownik jest ważny i doceniany,
- wynagrodzenie **3.600 zł netto** (na rękę) na umowie o pracę (lub 6.000+VAT na umowie B2B),
- **ogromne możliwości wzrostu wynagrodzenia w przyszłości** – kilka poziomów rozwoju (kolejne etapy to: 8.000+VAT, 12.000+VAT, 16.000+VAT) w oparciu o konkretne i osiągalne kryteria awansu,
- forma umowy: umowa o pracę lub współpraca B2B (własna działalność gospodarcza),
- pracę stałą od poniedziałku do piątku w godzinach 8.00-16.00, żadnych nadgodzin ani pracy w weekendy,
- wszystkie narzędzia potrzebne do pracy: komputer (laptop marki Apple – Macbook Air), telefon, dobrej jakości słuchawki telekomunikacyjne,
- pracę w modelu "no office", czyli możesz pracować, gdzie tylko chcesz (o ile jest tam dobry dostęp do internetu i zasięg telefonu komórkowego),
- ogromne możliwości rozwoju – szkolenia, dostęp do firmowej biblioteki i Twój własny budżet na zakup książek na koszt firmy,
- dla rzetelnych i lojalnych pracowników udział w firmowym planie akcjonariatu pracowniczego, czyli staniesz się współwłaścicielem firmy (dostaniesz akcje) tuż przed jej planowanym wejściem na giełdę.



Wyższa Szkoła Ekonomiczna w Białymstoku  
Biuro Karier  
Agencja Zatrudnienia (nr rejestru 376)  
(nr oferty pracy 16/22)

Wymagania:

Zgłoś się do nas, jeśli spełniasz wszystkie poniższe warunki:

- odpowiedziałeś **TAK** na wszystkie pytania z początku ogłoszenia, czyli masz naturalne predyspozycje, by w przyszłości stać się świetnym sprzedawcą,
- jesteś dopasowany do naszego Zespołu i "stylu bycia" Coraz Lepszej Firmy, (dokładnie zapoznaj się z opisem naszej kultury organizacyjnej i uczciwie oceń, czy do nas pasujesz),
- jesteś gotów do obecności w Lublinie przez pierwsze 2 tygodnie pracy podczas wdrożenia (koszty noclegu bierzemy na siebie, a za okres wdrożenia normalnie otrzymasz pensję).

Chcesz aplikować?

Nie chcemy wiedzieć, jak piszesz listy, tylko jak wypowiadasz słowa, dlatego nagraj nam na dyktafonie (np. w swoim smartfonie) odpowiedzi na poniższe pytania:

1. Co zrobiłeś/aś w zakresie swojego rozwoju w ostatnim roku? Podaj konkretne przykłady.
2. Samodyscyplina to dotrzymywanie słowa danego samemu sobie. Podaj przykład sytuacji, w której postawiłeś/aś sobie jakiś cel i go zrealizowałeś/aś.
3. Dlaczego chcesz pracować w Coraz Lepszej Firmie?

**Nagrane odpowiedzi w formie pliku mp3 oraz aktualny życiorys (CV) w formie PDF prześlij proszę przez Wetransfer (<https://wetransfer.com>) na adres [rekrutacja@corazlepszafirma.pl](mailto:rekrutacja@corazlepszafirma.pl) (w polu wiadomości wpisz: „Sprzedawca: poziom podstawowy – Twoje Imię i Nazwisko”). Zadbaj o to, żeby Twoje nagranie nie przekraczało 10 minut.**

**UWAGA!** Odpowiadamy wyłącznie na kompletne aplikacje (nagranie i CV). Lubimy uczciwe zasady i jasno oczekujemy, że poświęcisz czas i wysiłek na nagranie odpowiedzi na ważne dla nas pytania. Tylko takie aplikacje weźmiemy pod uwagę.

To wszystko wydaje Ci się niewiarygodne?

Powiedzmy to sobie jasno: w każdej rekrutacji mamy jedno największe wyzwanie... My już wiemy, jak bardzo różnimy się w podejściu do pracowników i do samej sprzedaży w porównaniu do wszystkiego, czego doświadczyłeś dotychczas. Ale ktoś, kto zna świat sprzedaży z poprzednich firm, ma pełne prawo myśleć: „To zbyt piękne, by było prawdziwe”.

Dlatego gramy w otwarte karty: jeśli masz wątpliwości lub zwyczajnie jeszcze nie wierzysz – zapytaj naszych handlowców, jak się pracuje w Coraz Lepszej Firmie. Poniżej znajdziesz kontakt do naszych sprzedawców. Jeśli chcesz się przekonać, zapytaj :)



Wyższa Szkoła Ekonomiczna w Białymstoku  
Biuro Karier  
Agencja Zatrudnienia (nr rejestru 376)  
(nr oferty pracy 16/22)

Dawid Haber  
535 603 292

Marek Żmija  
534 203 093

Paulina Rzepka  
531 996 981

Wojciech Hinz  
534 179 003

Chcesz aplikować?

Jeśli już wiesz, że to Ciebie właśnie szukamy, to teraz wystarczy, że... nagrzasz nam na dyktafonie odpowiedzi na poniższe pytania...:

1. Co zrobiłeś/aś w zakresie swojego rozwoju w ostatnim roku? Podaj konkretne przykłady.
2. Samodyscyplina to dotrzymywanie słowa danego samemu sobie. Podaj przykład sytuacji, w której postawiłeś/aś sobie jakiś cel i go zrealizowałeś/aś.
3. Dlaczego chcesz pracować w Coraz Lepszej Firmie?

**Aktualny życiorys (CV) w formie PDF załącz do formularza zgłoszeniowego. Nagranie z odpowiedziami w formie pliku mp3 (do 25MB) zamieść na naszym serwerze <https://rekrutacja.corazlepszafirma.pl/>. Wygenerowany link do nagrania wstaw w odpowiednie miejsce formularza zgłoszeniowego. Zadbaj o to, żeby Twoje nagranie nie przekraczało 10 minut.**

UWAGA! Odpowiadamy wyłącznie na kompletne aplikacje (nagranie i CV). Lubimy uczciwe zasady i jasno oczekujemy, że poświęcisz czas i wysiłek na nagranie odpowiedzi na ważne dla nas pytania. Tylko takie aplikacje weźmiemy pod uwagę.

**[A P L I K U J](#)**

[Klauzula informacyjna o przetwarzaniu danych w rekrutacji](#)